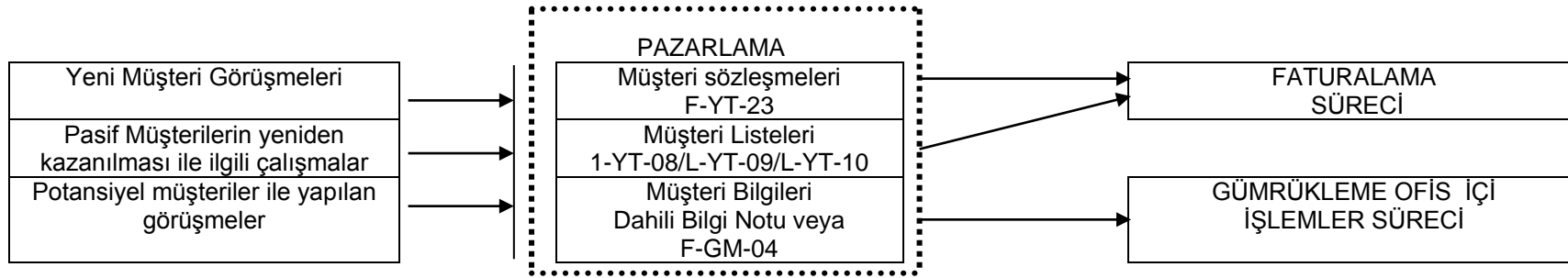


AKIŞ ŞEMALARI		TABLO NO	TB-GK 02
		SAYFA NO	1/1
		YAYIN TARİHİ	
		REVİZYON NO	00
		REVİZYON TARİHİ	
PAZARLAMA SÜRECİ AKIŞ ŞEMASI			



Süreç Girdileri
- Müşteri Görüşmeleri

Süreç Çıktıları
- Müşteri Sözleşmeleri (Fiyat Teklifleri)
- Müşteri Listeleri
- Müşteri Bilgileri Dahili Bilgi Notu veya F-GM-04

Kaynak
- Personel
- Bilgisayar
- Telefon
- Araç

Faaliyet ve Kontroller
- Müşteri görüşmeleri
Teklif hazırlama
- Talep değerlendirmesi
İlgili departmanlara bilgi verilmesi
- Müşteri listelerinin güncellenmesi

Performans Göstergeleri
- Firma cirosunun artırılması
- Aktif müşteri sayısının artırılması
- Potansiyel müşterilerin devreye alınması
- Pasif müşterilerin yeniden kazanılması

İlgili Dökümanlar
- Ş-GK-01

HAZIRLAYAN YÖNETİM TEMSİLCİSİ	ONAYLAYAN GENEL MÜDÜR
----------------------------------	--------------------------